

**POLITYKA I STRATEGIA INWESTYCYJNE
TERRA SEED SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ
ALTERNATYWNA SPÓŁKA INWESTYCYJNA SPÓŁKA KOMANDYTOWA**

**POLITYKA INWESTYCYJNA
(WYCIĄG Z UMOWY SPÓŁKI)**

(...)

§ 7.

**PODSTAWOWE INFORMACJE
- POLITYKA I STRATEGIA INWESTYCYJNA**

1. Spółka lokuje swoje aktywa zgodnie z polityką inwestycyjną. Polityka inwestycyjna i strategia inwestycyjna, o których mowa w art. 70b ust. 2 Ustawy, są określone w niniejszej Umowie oraz w regulacjach wewnętrznych ASI, w tym w regulaminach, a w szczególności w opisie polityki inwestycyjnej oraz strategii inwestycyjnej przyjętych przez Zarządzającego ASI jako jedyne go komplementariusza Spółki, pełniącego funkcję zewnętrznego zarządzającego alternatywną spółką inwestycyjną w rozumieniu art. 8b ust. 2 pkt 2 Ustawy. Późniejsze zmiany polityki inwestycyjnej oraz strategii inwestycyjnej nie stanowią zmiany Umowy Spółki, przy czym winny być one zgodne z postanowieniami niniejszej Umowy
2. Spółka działać będzie w imieniu własnym i na własną rzecz, a decyzje o sposobie lokowania zgromadzonych aktywów podejmowane będą przez Zarządzającego ASI, tak aby osiągnąć maksymalną wartość zgromadzonych aktywów przy zachowaniu najwyższego, typowego dla aktywów stopnia ich bezpieczeństwa, w oparciu o określony poziom ryzyka inwestycyjnego.

§ 8.

POLITYKA INWESTYCYJNA

**Typy i rodzaje papierów wartościowych i innych praw majątkowych
będących przedmiotem lokat Spółki (Inwestycje Spółki)**

1. Główne zasady polityki inwestycyjnej i strategii inwestycyjnej określających sposoby osiągania przez Spółkę Celu Inwestycyjnego określają odpowiednie postanowienia niniejszej Umowy oraz polityka inwestycyjna i strategia inwestycyjna, o których mowa w art. 70b ust. 2 Ustawy. Późniejsze zmiany polityki inwestycyjnej oraz strategii inwestycyjnej nie stanowią zmiany Umowy Spółki, przy czym winne być one zgodne z postanowieniami niniejszej Umowy.
2. Spółka dokonywać będzie Inwestycji wyłącznie w lokaty wskazane w ust. 2 i 3 niniejszego paragrafu. Podstawowym i głównym przedmiotem lokat Spółki będą następujące prawa majątkowe:
 - a) udziały w krajowych spółkach z ograniczoną odpowiedzialnością;
 - b) akcje i warranty subskrypcyjne spółek krajowych w rozumieniu przepisów ustawy kodeks spółek handlowych;
 - c) prawa i obowiązki wynikające ze statusu bycia współnikiem w krajowych spółkach osobowych.
3. Dodatkowym, uzupełniającym przedmiotem lokat Spółki mogą być:
 - a) depozyty w bankach lub instytucjach kredytowych;
 - b) prawa własności intelektualnej – autorskie prawa majątkowe, patenty, prawa ochronne, prawa z rejestracji wzoru przemysłowego, wynalazki, wzory użytkowe znaki towarowe, receptury, Know-how.

§ 9.
POLITYKA INWESTYCYJNA
Kryteria doboru lokat

1. W zakresie doboru podstawowych kategorii lokat Spółki (tj. wskazanych w §8 ust. 2) Spółka kierować będzie się następującymi kryteriami (przy czym ich dobór będzie zależny każdorazowo od przedmiotu lokaty i sposobu dokonania Inwestycji):

- a) potencjałem kierowniczym emitenta i jego wcześniejszymi doświadczeniami;
- b) kompletnością zespołu zarządzającego emitenta;
- c) profilem działalności emitenta;
- d) rodzajem i wykonalnością technologiczną praw własności intelektualnej oraz produktów rozwijanych przez emitenta;
- e) historycznymi wynikami finansowymi oraz perspektywami wzrostu prognozowanych wyników finansowych emitenta;
- f) ryzykiem działalności emitenta;
- g) wartością rynkową posiadanych przez emitenta aktywów;
- h) przewagami konkurencyjnymi;
- i) międzynarodowym potencjałem działalności prowadzonej przez emitenta;
- j) prognozowaną oczekiwaną stopą zwrotu;
- k) dostępnością przejrzystego biznesplanu;
- l) możliwością bycia upublicznionym na rynku regulowanym w najbliższej przyszłości;
- m) wynikami analizy makroekonomicznej - obejmującymi historyczną, obecną i prognozowaną ogólną sytuację gospodarczą oraz warunki funkcjonowania w kraju, na terenie którego dany podmiot prowadzi działalność lub zamierza prowadzić działalność;
- n) wynikami analizy sektora - obejmującą weryfikację warunków funkcjonowania w danym sektorze bądź rynku, konkurencji, trendów rynkowych, koncentracji rynku, barier wejścia i wyjścia z rynku, szacowaną wartość rynku oraz prognozy tej wartości;
- o) wynikami analizy finansowej i sytuacyjnej podmiotu - jako podstawy wyceny i doboru lokat do portfela, w szczególności analiza historycznych i prognozowanych wyników finansowych z uwzględnieniem wyceny aktywów oraz analizy planów finansowych, ocena oferowanych produktów, kadry zarządzającej, pozycji rynkowej, sieci dystrybucji, perspektyw rozwoju, także zagranicznego, możliwości konsolidacji branży, zdolność dzielenia się zyskiem z inwestorami przez emitenta w drodze wypłaty dywidendy bądź w drodze skupu akcji lub udziałów własnych;
- p) wynikami analizy prawnej i podatkowej podmiotu i jego otoczenia - mająca na celu określenie i ograniczenie ryzyka inwestycyjnego;
- q) wynikami analizy ogólnego ryzyka biznesowego - dokonywana poprzez ocenę czynników sukcesu danego przedsięwzięcia oraz potencjalne pozytywne i negatywne zmiany w aspekcie danego czynnika;
- r) wynikami analizy innych praw i możliwości wynikających z inwestycji - w przypadku akcji i udziałów w spółkach z ograniczoną odpowiedzialnością - przewidywana możliwość zbycia akcji lub udziałów oraz ograniczenia w dysponowaniu akcjami lub udziałami.

2. W przypadku doboru lokat wskazanych w §8 ust. 3 lit. a) Spółka kierować się będzie następującymi kryteriami:

- a) oprocentowaniem depozytów w stosunku do czasu jego trwania;
- b) wiarygodnością banku lub instytucji kredytowej;

c) kondycją finansową banku lub instytucji kredytowej.

3. Wybór lokat wskazanych w §8 ust. 3 lit. b) ma charakter uzupełniający w stosunku do podstawowej kategorii lokat, tj. wskazanych w §8 ust. 2. Przy ich wyborze Spółka kierować się będzie następującymi kryteriami:

a) komplementarnością praw własności intelektualnej do działalności spółki, w której Spółka objęła aktywa wskazane w §8 ust. 2 i możliwość ich wykorzystania w ramach tej działalności;

b) rodzajem i wykonalnością technologiczną praw własności intelektualnej;

c) wartością rynkową praw własności intelektualnej;

d) zbywalnością praw własności intelektualnej;

e) wynikami analizy prawnej i patentowej własności intelektualnej - mającą na celu określenie i ograniczenie ryzyka inwestycyjnego.

4. Niezależnie od kryteriów wskazanych w ust. 1 inwestycje w aktywa wskazane w §8 ust. 2 będą dokonywane przez Spółkę, jeśli emitentami tych aktywów będą spółki:

a) które będą mikroprzedsiębiorcami lub małymi przedsiębiorcami zgodnie z kryteriami określonymi w Załączniku I do rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych) realizującymi Projekt B+R, tj. zespół zorganizowanych działań o charakterze naukowo - badawczym lub badawczo - rozwojowym o potencjale komercyjnym zarówno dla osób zaangażowanych w jego realizację jak i dla inwestorów zainteresowanych komercjalizacją jego wyników, realizowany w fazie Proof of Principle lub w fazie Proof of Concept;

b) które nie były notowane na giełdzie w okresie 5 lat od dnia wpisania do rejestru przedsiębiorców KRS;

c) które przed dokonaniem Inwestycji nie dokonały jeszcze podziału zysku;

d) które nie zostały utworzone przez połączenie;

e) które spełniają kryteria innowacyjnego przedsiębiorstwa w rozumieniu art. 2 pkt 80 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 roku uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014, str. 1);

f) których działalność w ramach Projektu B+R lub podmiotu, w który ma zostać dokonana inwestycja nie ma charakteru sprzecznego z bezwzględnie obowiązującymi przepisami prawa;

g) które nie prowadzą działalności wykluczonej z możliwości uzyskania pomocy na podstawie regulacji w zakresie pomocy publicznej (w szczególności działalności wymienionych w art. 1 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu) oraz na podstawie art. 3 ust. 3 Rozporządzenia PE i Rady (UE) nr 1301/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i przepisów szczególnych dotyczących celu „Inwestycje na rzecz wzrostu i zatrudnienia” oraz w sprawie uchylecia rozporządzenia (WE) nr 1080/2006. Na podstawie ww. regulacji wsparciem nie mogą być objęte w szczególności:

i. inwestycje na rzecz redukcji emisji gazów cieplarnianych pochodzących z listy działań wymienionych w załączniku I do dyrektywy 2003/87/WE;

ii. przedsiębiorstwa w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa;

- iii. inwestycje w infrastrukturę portów lotniczych, chyba że są one związane z ochroną środowiska lub towarzyszą im inwestycje niezbędne do łagodzenia lub ograniczenia ich negatywnego oddziaływania na środowisko;
- iv. działania bezpośrednio związane z ilością wywożonych produktów, tworzeniem i prowadzeniem sieci dystrybucyjnej lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności wywozowej;
- v. przedsięwzięcia, które mogą mieć znacząco negatywny wpływ na środowisko lub klimat;
- h) które realizują projekt B+R, który to projekt nie stanowi zagrożenia dla bezpieczeństwa Rzeczypospolitej Polskiej, ludzkiego zdrowia lub życia, dla obowiązku ochrony dóbr lub skarbów kultury narodowej o wartości artystycznej, historycznej lub archeologicznej;
- i) na których nie ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikającej z decyzji Komisji Europejskiej uznanej za niezgodną z prawem oraz rynkiem wewnętrznym;
- j) wobec których nie zachodzą przesłanki wskazane ustawie z dnia 28 października 2002 roku o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary;
- k) wobec których nie zachodzą przesłanki określone w art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 roku o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew tym przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (Dz.U. z 2012 r. poz. 769 z późn. zm.) skutkującej wykluczeniem Spółki z możliwości otrzymania środków przeznaczonych na realizację programów finansowych z udziałem środków europejskich;
- l) które są podmiotami, o których mowa w art. 25 ust. 1 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz.U. z 2007 r. Nr 59 poz. 404 z późn. zm.);
- m) które nie prowadzą działalności w zakresie świadczenia usług finansowych oraz produkcji lub obrotu bronią, wyrobami tytoniowymi, napojami alkoholowymi oraz środkami odurzającymi albo nieruchomościami.

§ 10.

POLITYKA INWESTYCYJNA

Zasady dywersyfikacji lokat i inne ograniczenia inwestycyjne

1. Dywersyfikacja lokat Spółki dokonywana jest w zakresie kategorii aktywów, a także sektorów przemysłowych.
2. Łączna kwota inwestycji w jeden podmiot i jednostki z nim powiązane nie powinna przekroczyć kwoty 3.000.000,00 zł (trzech milionów złotych).
3. Ograniczeń, o których mowa w ust. 2, nie stosuje się do papierów wartościowych emitowanych lub gwarantowanych przez Skarb Państwa, Narodowy Bank Polski, państwa należące do OECD oraz międzynarodowe instytucje finansowe, których członkiem jest Rzeczpospolita Polska lub przynajmniej jedno z państw należących do OECD.
4. Spółka utrzymuje w zakresie niezbędnym do zaspokojenia bieżących zobowiązań Spółki, część swoich aktywów na rachunkach bankowych.
5. Lokaty określone w §8 ust. 2, będą stanowić od 0 do 100% wartości aktywów Spółki. Spółka dąży do maksymalizacji udziału lokat określonych w §8 ust. 2 w portfelu jednakże ich udział zależy od oceny perspektyw koniunktury przez Spółkę.
6. Lokaty w ramach kategorii określonych w §8 ust. 3 lit. a) mogą stanowić w danym czasie, przejściowo od 0 do 100% aktywów Spółki. Udział aktywów

wskazanych w §8 ust. 3 lit. a) będzie się zmniejszał proporcjonalnie do wzrostu wartości pozostałych lokat. Aktywa Spółki lokowane będą w kategorię lokat wskazanych w §8 ust. 3 lit. a) głównie w okresie zbierania środków pieniężnych od inwestorów do momentu zebrania kwot w wysokości niezbędnej do ulokowania aktywów w pozostałe kategorie lokat wskazanych w §8, która to wysokość wynikać będzie z zawartych przez Spółkę umów lub porozumień dotyczących obejmowania pozostałych kategorii lokat.

7. Lokaty w ramach kategorii określonych w §8 ust. 3 lit. b) mogą stanowić od 0 do 50% wartości aktywów Spółki.

8. Dywersyfikacja w zakresie sektorów przemysłowych odbywa się w drodze wyboru projektów wpisujących się w Krajowe Inteligentne Specjalizacje (KIS) w tym przede wszystkim KIS 1, tj. „Technologie inżynierii medycznej, w tym biotechnologie medyczne”, a także KIS 2 tj. „Diagnostyka i terapia chorób cywilizacyjnych oraz w medycynie spersonalizowanej”, KIS 5 tj. „Przetwórstwo żywności”, KIS 13, tj. „Wielofunkcyjne materiały i kompozyty o zaawansowanych właściwościach, w tym nanoprocesy i nanoprodukty” oraz KIS 17, tj. „Automatyzacja i robotyka procesów technologicznych” i nie skupianiu inwestycji tylko i wyłącznie w jednym sektorze. Przez Krajowe Inteligentne Specjalizacje rozumie się dokument strategiczny stanowiący załącznik do Programu Rozwoju Przedsiębiorstw przyjętego przez Radę Ministrów w dniu 8 kwietnia 2014 roku, określający priorytety gospodarcze w obszarze B+R+I (badawczo-rozwojowym i innowacyjnym), których rozwój zapewni tworzenie innowacyjnych rozwiązań społeczno-gospodarczych, zwiększenie wartości dodanej gospodarki i podniesienie jej konkurencyjności na rynkach zagranicznych.

§10A.

POLITYKA INWESTYCYJNA

ESG (Środowisko – Społeczeństwo - Ład Korporacyjny)

W ramach informacji ujawnianych (a w tym potencjalnym i aktualnym inwestorom ASI tj. nabywcom praw uczestnictwa ASI) związanych z Regulacjami ESG, na które składają się

(i) Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2019/2088 z dnia 27 listopada 2019 r. w sprawie ujawniania informacji związanych ze zrównoważonym rozwojem w sektorze usług finansowych (Dz. U. UE. L. z 2019 r. Nr 317, str. 1 z późn. zm. - „Rozporządzenie SFDR”);

(ii) Rozporządzenie delegowane Komisji (UE) 2022/1288 z dnia 6 kwietnia 2022 r. uzupełniające rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2019/2088 w zakresie regulacyjnych standardów technicznych określających szczegóły dotyczące treści i sposobu prezentacji informacji w odniesieniu do zasady "nie czynić poważnych szkód", określających treść, metody i sposób prezentacji informacji w odniesieniu do wskaźników zrównoważonego rozwoju i niekorzystnych skutków dla zrównoważonego rozwoju, a także określających treść i sposób prezentacji informacji w odniesieniu do promowania aspektów środowiskowych lub społecznych i celów dotyczących zrównoważonych inwestycji w dokumentach udostępnianych przed zawarciem umowy, na stronach internetowych i w sprawozdaniach okresowych (Dz. U. UE. L. z 2022 r. Nr 196, str. 1 z późn. zm. - „Rozporządzenie RTS”);

(iii) Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2020/852 z dnia 18 czerwca 2020 r. w sprawie ustanowienia ram ułatwiających zrównoważone inwestycje, zmieniające rozporządzenie (UE) 2019/2088 (Dz. U. UE. L. z 2020 r. Nr 198, str. 13 z późn. zm. - „Taksonomia”);

(iv) Rozporządzenie delegowane Komisji (UE) 2021/2139 z dnia 4 czerwca 2021 r. uzupełniające rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2020/852 poprzez ustanowienie technicznych kryteriów kwalifikacji służących określeniu warunków, na jakich dana działalność gospodarcza kwalifikuje się jako wnosząca istotny wkład w łagodzenie zmian klimatu lub w adaptację do zmian klimatu, a także określeniu, czy ta działalność gospodarcza nie wyrządza poważnych szkód względem żadnego z pozostałych celów środowiskowych (Dz. U. UE. L. z 2021 r. Nr 442, str. 1 z późn. zm. - „Rozporządzenie klimatyczne”);

udziela się następujących informacji:

- na obecnym etapie funkcjonowania nie stosuje się strategii dotyczących wprowadzania do działalności ryzyk dla zrównoważonego rozwoju w procesie podejmowania decyzji inwestycyjnych tj. w bieżącej działalności ryzyk tych nie uwzględnia się. Zgodnie z postanowieniami art. 2 pkt 22 Rozporządzenia SFDR ryzyko dla zrównoważonego rozwoju oznacza sytuację lub warunki środowiskowe, społeczne lub związane z zarządzaniem, które – jeżeli wystąpią – mogłyby mieć, rzeczywisty lub potencjalny, istotny negatywny wpływ na wartość inwestycji. Rozważane jest przyjęcie strategii w przypadku pozyskania odpowiednich zgód korporacyjnych na poziomie wszystkich organów oraz zwiększenia kadr posiadających odpowiednie kompetencje;
- nie są uwzględniane główne niekorzystne skutki decyzji inwestycyjnych dla czynników zrównoważonego rozwoju z uwagi na charakter prowadzonej działalności oraz zakończenie dokonywania inwestycji w ramach programu BRIDGE Alfa oraz brak odpowiednich struktur;
- z uwagi na charakter prowadzonej działalności, który wiąże się z inwestowaniem w instrumenty udziałowe podmiotów nienotowanych oraz brak odpowiednich struktur kadrowych. Nie wyklucza się brania w przyszłości pod uwagę głównych niekorzystnych skutków decyzji inwestycyjnych dla czynników zrównoważonego rozwoju.
- ze względu na brak przyjętej polityki wynagrodzeń, tym samym nie zapewnia się spójności swoich polityk wynagrodzeń z wprowadzaniem do działalności ryzyk dla zrównoważonego rozwoju;
- inwestycje nie uwzględniają unijnych kryteriów dotyczących zrównoważonej środowiskowo działalności gospodarczej oraz nie promują aspektów środowiskowych i społecznych;
- brak jest celu w działaniu nastawionego na zrównoważone inwestycje, ze względu na zakończenie dokonywania inwestycji w ramach programu BRIDGE Alfa.

UWAGA:

§10A ESG (Środowisko - Społeczeństwo - Ład korporacyjny) Polityki Inwestycyjnej został wprowadzony do Polityki Inwestycyjnej uchwałą zarządu komplementariusza tj. Zarządzającego ASI, przy czym wymagane jest również wprowadzenie §10A jako część umowy spółki ASI i w tym zakresie Zarządzający ASI podejmie działania, aby nastąpiło to nie później niż do dnia 31 grudnia 2023 roku.

STRATEGIA INWESTYCYJNA

§ 11.

STRATEGIA INWESTYCYJNA

Rodzaj strategii Spółki, Główne kategorie aktywów, w które Spółka może inwestować

1. Spółka jest funduszem inwestycyjnym *private equity* realizującym strategię *venture capital* tj. dokonuje charakteryzujących się wysokim ryzykiem inwestycji w podmioty gospodarcze we wczesnej fazie rozwoju, realizujące projekty (w tym badawczo-rozwojowe (Projekty B+R)) o dużym potencjale komercjalizacji i wzrostu wartości, posiadających przemyślane, skalowalny model biznesowy, zawierających również unikalną własność intelektualną.
2. Główną kategorią aktywów, w którą Spółka zamierza inwestować będą:
 - a) udziały w krajowych spółkach z ograniczoną odpowiedzialnością;
 - b) akcje i warranty subskrypcyjne spółek krajowych w rozumieniu przepisów ustawy Kodeks spółek handlowych;
 - c) prawa i obowiązki wynikające ze statusu bycia współnikiem w krajowych spółkach osobowych.
3. Spółka może dokonywać inwestycji także w następujące, szczególne klasy aktywów:
 - a) depozyty w bankach lub instytucjach kredytowych;
 - b) prawa własności intelektualnej – autorskie prawa majątkowe, patenty, prawa ochronne, prawa z rejestracji wzoru przemysłowego, wynalazki, wzory użytkowe, znaki towarowe, receptury, Know-how.

§ 12.

STRATEGIA INWESTYCYJNA

Sektory przemysłowe, geograficzne lub inne sektory rynkowe bądź szczególne klasy aktywów, które są przedmiotem inwestycji Spółki

1. Spółka będzie angażowała się kapitałowo w projekty oparte o unikalną własność intelektualną (dalej określane jako IP), wpisujące się w Krajowe Inteligentne Specjalizacje (dalej określane jako KIS), w tym w szczególności w KIS 1, tj. „Technologie inżynierii medycznej, w tym biotechnologie medyczne”, a także KIS 2 tj. „Diagnostyka i terapia chorób cywilizacyjnych oraz w medycynie spersonalizowanej”, KIS 5 tj. „Przetwórstwo żywności”, KIS 13, tj. „Wielofunkcyjne materiały i kompozyty o zaawansowanych właściwościach, w tym nanoprocesy i nanoproducty” oraz KIS 17, tj. „Automatyzacja i robotyka procesów technologicznych”.
2. Uwzględniając powyższe Spółka będzie lokowała aktywa pozyskane od inwestorów (komandytariuszy) w aktywa, o których mowa w §8 ust. 2 i §8 ust. 3 pkt b) emitowane (lub w przypadku lokat wskazanych w §8 ust. 3 pkt b) wytworzone) przez spółki posiadające innowacje produktowe i procesowe ukierunkowane na stworzenie produktów i usług o unikalnej charakterystyce technologicznej, lub użytkowej, a także na istotną poprawę skuteczności, efektywności, charakterystyki użytkowej i technologicznej produktów i usług w celu osiągnięcia przewagi konkurencyjnej. Wskazane lokaty będą dotyczyły takich sektorów i segmentów rynku jak:
 - a) technologie, urządzenia i wyroby medyczne;
 - b) technologie materiałowe w medycynie;
 - c) technologie telemedyczne;
 - d) bioinformatyka;
 - e) badania i rozwój suplementów diety oraz środków spożywczych specjalnego przeznaczenia żywieniowego;
 - f) badania i rozwój produktów leczniczych;
 - g) biologia syntetyczna w medycynie;
 - h) sztuczne narządy;
 - i) technologie medycyny regeneracyjnej;

- j) informatyczne narzędzia medyczne;
 - k) telemedycyna w diagnostyce i terapii;
 - l) diagnostyka obrazowa oraz oparta na innych technikach detekcji;
 - m) markery/testy;
 - n) opieka skoordynowana – promocja zdrowia/profilaktyka;
 - o) opieka skoordynowana – ocena ryzyka/postępu choroby;
 - p) opieka skoordynowana – leczenie;
 - q) rehabilitacja skoordynowana;
 - r) nowe cele prewencyjne i/lub terapeutyczne;
 - s) badania kliniczne;
 - t) produkcja pierwotna (surowce roślinne i zwierzęce) na potrzeby wytwarzania żywności wysokiej jakości;
 - u) przetwórstwo żywności;
 - v) opakowania, dystrybucja i przechowywanie;
 - w) zaawansowane materiały i nanotechnologie dla celów medycznych i ochrony zdrowia oraz materiały hybrydowe z udziałem żywych tkanek i komórek;
 - x) eko-materiały oraz materiały kompozytowe i nanostrukturalne biomedyczne, bioniczne i biodegradowalne;
 - y) zaawansowane materiały i nanotechnologie w energii odnawialnej oraz do transformowania, magazynowania i racjonalizacji gospodarowania energią;
 - z) wielofunkcyjne kompozyty i nanostrukturalne materiały ultralekkie, ultrawytrzymałe, o radykalnie podwyższonej żaroodporności i żarowytrzymałości;
 - aa) zaawansowane materiały i nanotechnologie do zastosowań związanych z bezpieczeństwem;
 - bb) modelowanie struktury i własności wielofunkcyjnych materiałów i kompozytów, w tym nanostrukturalnych o zaawansowanych właściwościach;
 - cc) zaawansowane materiały i nanotechnologie dla produktów o wysokiej wartości dodanej oraz dla przemysłu procesowego;
 - dd) wielofunkcyjne warstwy oraz nanowarstwy ochronne i przeciwzrzućciowe oraz kompozyty i nanokompozyty przestrzenne, warstwowe i samonaprawialne;
 - ee) materiały, nanomateriały i kompozyty funkcjonalne o zaawansowanych właściwościach fizykochemicznych i użytkowych;
 - ff) inteligentne materiały nanostrukturalne do zastosowań w elektronice, optoelektronice, sensoryce, informatyce, fotonice oraz komunikacji;
 - gg) wielofunkcyjne nanomateriały kompozytowe o osnowie lub wzmocnieniu z nanostrukturanych materiałów węglowych oraz innych nanowłókien, nanoproduktów i nanorurek i ich technologie;
 - hh) projektowania i optymalizacji procesów;
 - ii) technologii automatyzacji i robotyzacji procesów;
 - jj) diagnostyki i monitorowania;
 - kk) systemów sterowania;
 - ll) maszyn i urządzeń automatyzujących i robotyzujących procesy.
3. Przedmiotem inwestycji Spółki mogą być aktywa wskazane w §8 ust. 2 i 3 wszystkich podmiotów mających siedzibę bądź miejsce wykonywania działalności na terytorium Rzeczypospolitej Polski.
4. Spółka może dokonywać inwestycji także w szczególne klasy aktywów, tj. w aktywa wskazane w §8 ust. 3.

§ 13.

STRATEGIA INWESTYCYJNA

Opis polityki inwestycyjnej Spółki w zakresie zaciągania pożyczek lub dźwigni finansowej/Zasady zaciągania kredytów i pożyczek lub dźwigni

finansowej oraz dopuszczalna wysokość, kredytów i pożyczek zaciąganych przez Spółkę

Spółka nie może zaciągać kredytów i pożyczek, pożyczać papierów wartościowych, inwestować w instrumenty pochodne lub prawa majątkowe, o których mowa w art. 145 ust. 1 pkt 6 Ustawy oraz inwestować w instrumenty, o których mowa w art. 2 pkt 20a Ustawy.

§14

Szczegółowe postanowienia Polityki Inwestycyjnej oraz Strategii Inwestycyjnej Spółki opisanych w niniejszej Umowie znajdują się w dokumentach przyjętych przez Zarządzającego ASI dotyczących działalności prowadzonej przez ASI, o których mowa w art. 70b ust. 2 Ustawy.

§14A.

STRATEGIA INWESTYCYJNA ESG (Środowisko – Społeczeństwo - Ład Korporacyjny).

W ramach informacji ujawnianych (a w tym potencjalnym i aktualnym inwestorom ASI tj. nabywcom praw uczestnictwa ASI) związanych z Regulacjami ESG, na które składają się

(i) Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2019/2088 z dnia 27 listopada 2019 r. w sprawie ujawniania informacji związanych ze zrównoważonym rozwojem w sektorze usług finansowych (Dz. U. UE. L. z 2019 r. Nr 317, str. 1 z późn. zm. - „Rozporządzenie SFDR”);

(ii) Rozporządzenie delegowane Komisji (UE) 2022/1288 z dnia 6 kwietnia 2022 r. uzupełniające rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2019/2088 w zakresie regulacyjnych standardów technicznych określających szczegóły dotyczące treści i sposobu prezentacji informacji w odniesieniu do zasady "nie czyn poważnych szkód", określających treść, metody i sposób prezentacji informacji w odniesieniu do wskaźników zrównoważonego rozwoju i niekorzystnych skutków dla zrównoważonego rozwoju, a także określających treść i sposób prezentacji informacji w odniesieniu do promowania aspektów środowiskowych lub społecznych i celów dotyczących zrównoważonych inwestycji w dokumentach udostępnianych przed zawarciem umowy, na stronach internetowych i w sprawozdaniach okresowych (Dz. U. UE. L. z 2022 r. Nr 196, str. 1 z późn. zm. - „Rozporządzenie RTS”);

(iii) Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2020/852 z dnia 18 czerwca 2020 r. w sprawie ustanowienia ram ułatwiających zrównoważone inwestycje, zmieniające rozporządzenie (UE) 2019/2088 (Dz. U. UE. L. z 2020 r. Nr 198, str. 13 z późn. zm. - „Taksonomia”);

(iv) Rozporządzenie delegowane Komisji (UE) 2021/2139 z dnia 4 czerwca 2021 r. uzupełniające rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2020/852 poprzez ustanowienie technicznych kryteriów kwalifikacji służących określeniu warunków, na jakich dana działalność gospodarcza kwalifikuje się jako wnosząca istotny wkład w łagodzenie zmian klimatu lub w adaptację do zmian klimatu, a także określeniu, czy ta działalność gospodarcza nie wyrządza poważnych szkód względem żadnego z pozostałych celów środowiskowych (Dz. U. UE. L. z 2021 r. Nr 442, str. 1 z późn. zm. - „Rozporządzenie klimatyczne”);

udziela się następujących informacji:

- na obecnym etapie funkcjonowania nie stosuje się strategii dotyczących wprowadzania do działalności ryzyk dla zrównoważonego rozwoju w procesie podejmowania decyzji inwestycyjnych tj. w bieżącej działalności ryzyk tych nie uwzględnia się. Zgodnie z postanowieniami art. 2 pkt 22 Rozporządzenia SFDR

ryzyko dla zrównoważonego rozwoju oznacza sytuację lub warunki środowiskowe, społeczne lub związane z zarządzaniem, które – jeżeli wystąpią – mogłyby mieć, rzeczywisty lub potencjalny, istotny negatywny wpływ na wartość inwestycji. Rozważane jest przyjęcie strategii w przypadku pozyskania odpowiednich zgód korporacyjnych na poziomie wszystkich organów oraz zwiększenia kadr posiadających odpowiednie kompetencje;

- nie są uwzględniane główne niekorzystne skutki decyzji inwestycyjnych dla czynników zrównoważonego rozwoju z uwagi na charakter prowadzonej działalności oraz zakończenie dokonywania inwestycji w ramach programu BRIDGE Alfa oraz brak odpowiednich struktur;

- z uwagi na charakter prowadzonej działalności, który wiąże się z inwestowaniem w instrumenty udziałowe podmiotów nienotowanych oraz brak odpowiednich struktur kadrowych. Nie wyklucza się brania w przyszłości pod uwagę głównych niekorzystnych skutków decyzji inwestycyjnych dla czynników zrównoważonego rozwoju.

- ze względu na brak przyjętej polityki wynagrodzeń, tym samym nie zapewnia się spójności swoich polityk wynagrodzeń z wprowadzaniem do działalności ryzyk dla zrównoważonego rozwoju;

- inwestycje nie uwzględniają unijnych kryteriów dotyczących zrównoważonej środowiskowo działalności gospodarczej oraz nie promują aspektów środowiskowych i społecznych;

- brak jest celu w działaniu nastawionego na zrównoważone inwestycje, ze względu na zakończenie dokonywania inwestycji w ramach programu BRIDGE Alfa.

UWAGA:

§14A ESG (Środowisko – Społeczeństwo – Ład korporacyjny) Strategii Inwestycyjnej został wprowadzony do Strategii Inwestycyjnej uchwałą zarządu komplementariusza tj. Zarządzającego ASI, przy czym wymagane jest również wprowadzenie §14A jako część umowy spółki ASI i w tym zakresie Zarządzający ASI podejmie działania, aby nastąpiło to nie później niż do dnia 31 grudnia 2023 roku.